



Innovative Menschen erarbeiten bei VOLTA GmbH kundenspezifische Lösungen für die Automobilindustrie. Gemeinsam haben wir uns auf die Entwicklung und Herstellung von Kabelsätzen, Kunststoffkomponenten und Elektronikmodulen als Tier1 Lieferant spezialisiert – Wir als zukunftsorientiertes Familienunternehmen definieren seit 1979 das Berufsleben anders. Ehrlicher, zuverlässiger und mit der Chance, bei internationalen Projekten die volle Verantwortung zu übernehmen und zum Erfolg der Mobilitätswende beizutragen. Warum? Weil unsere Produkte in den kommenden Fahrzeuggenerationen eingesetzt werden, nachhaltig produziert und von höchster Qualität sind.

**Wir suchen zum nächstmöglichen Termin einen**

## **Vertriebsmitarbeiter / Junior Key Account Manager Automotive (m/w/d)**

### Wofür wir Sie suchen:

- Unterstützung der Key Account Manager und des Vertriebsleiters bei der Betreuung unserer bestehenden OEM Kunden
- Mitwirkung bei der Akquise von Neukunden
- Präsentation von Firma, Produkten und Dienstleistungen beim Kunden im In- und Ausland
- Ausarbeitung von Kundenanfragen in Zusammenarbeit mit den Abteilungen Entwicklung, Einkauf und Produktion, sowie Erstellung von Kostenkalkulationen und Angeboten mit dem Vertriebsteam
- Teilnahme an Verhandlungen
- Sicherstellung einer hohen Kundenzufriedenheit
- Unterstützung des Vertriebsinnendienstes bei der Erstellung der Versanddokumente
- Teilnahme an Prozessen zur Verbesserung von Abläufen

### Was uns überzeugt:

- Abgeschlossenes kaufmännisches oder technisches Studium, alternativ vergleichbare Aus- und Weiterbildung
- Idealerweise erste Berufserfahrung im B2B eines produzierenden Unternehmens, bevorzugt im Automotive-Bereich
- Fundierte betriebswirtschaftliche Kenntnisse, sowie ein ausgeprägtes technisches Verständnis
- Verhandlungssichere Kommunikationsfähigkeit in deutscher und englischer Sprache, weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Reisebereitschaft (30%)

### Worauf Sie sich freuen dürfen:

- Zukunftssicherer Arbeitsplatz mit intensiver Einarbeitung
- Direkter Kontakt und Zusammenarbeit mit allen bedeutenden Automobilherstellern in Europa
- Dynamisches und motiviertes Team.
- Flache Hierarchien in einem familiengeführten Unternehmen
- Flexible Arbeitszeiten
- Home-Office möglich
- Rücksicht auf Work-Life-Balance
- Leistungsgerechte Vergütung
- 30 Tage Urlaub
- Arbeitsplatz in unmittelbarer Nähe zur vielfältigen Freizeitregion Nordschwarzwald

Sie suchen eine neue Herausforderung und fühlen sich in einem teamorientierten Kollegenkreis zu Hause? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Unterlagen.

**Jetzt gleich bewerben bei:**

VOLTA GmbH  
Personalabteilung  
Gabriele Bruder  
Boschstraße 2  
76316 Malsch

E-Mail: [bewerbung@voltagmbh.de](mailto:bewerbung@voltagmbh.de)

Mehr Informationen zu uns finden Sie unter [www.voltagmbh.de](http://www.voltagmbh.de)